

Attraktivt salgsjob i vækstorienteret virksomhed

SERVIO varetager økonomifunktionen for en række virksomheder, heriblandt Koncern TV & Filmproduktion A/S (med spillefilmene DIRCH og Applaus og TV programmerne Liebhaverne, Klimaduks, Blærerøv m.fl.), Cosmo Film (Lærkevej, Anna Pihl m.fl.), en række danske datterselskaber af udenlandske koncerner og andre virksomheder med fokus på vækst og udvikling – læs mere på www.servio.dk.

SERVIO er en virksomhed med et friskt og ungt miljø og er i stærk vækst. Det skal være en FEST at gå på arbejde - med det forstår vi:

- Fagligt højt niveau
- Effektivitet i alt hvad vi gør
- Samarbejde om at opnå resultater
- Trivsel – vi skal ha' det godt.

Vi varetager alle områder af kundernes økonomifunktion – bogføring, betalinger, debitorstyring, budgettering, rapportering osv. Vores mission er at hjælpe vore kunder til at realisere deres planer om udvikling og vækst ved at give dem verdens bedste økonomifunktion til en fast månedlig pris.

Både vi og vore kunder har fokus på vækst og udvikling. SERVIO startede med en massiv vækst i 2006 og skal nu tage det næste skridt. Vi har allerede en god base af solide kunder som påskønner samarbejdet med SERVIO – nu skal vi have endnu flere!

Vores nye sælger skal opbygge en professionel salgsfunktion som sikrer fortsat vækst. Du vil referere til den administrerende direktør, som hidtil har varetaget alle salgsaktiviteter i selskabet. Sammen skal vi videreudvikle salgsfunktionen og for den rette person, vil der være gode udviklingsmuligheder i takt med at SERVIO vokser.

Din primære opgave bliver at skabe salgsmuligheder, og varetage alt omkring salgsprocessen lige fra første opkald til kontrakten fremsendes til kundens underskrift. Salgsmøder og udarbejdelse af tilbud vil ske i tæt samarbejde med den administrerende direktør. Opgaverne omfatter i øvrigt:

- Canvas kald og anden generering af salgsmuligheder
- Forberedelse og koordinering af salgsmøder
- Udarbejdelse af tilbud og andre salgsopfølgende aktiviteter

Du vil komme til at arbejde fra vores kontor i Solrød Strand.

Du har formentligt nogle års erfaring med løsnings salg i en større virksomhed, men ønsker nu at udvikle dig og få et større selvstændigt ansvar. Du har en vis indsigt i økonomi og IT og er interesseret i at udvikle dine kundskaber indenfor de områder. Du forstår / kan gøre dig forståelig på engelsk og de skandinaviske sprog.

Du er engageret, udadvendt og har et godt humør. Du har nemt ved at tage et selvstændigt ansvar, skaber troværdighed omkring dig og er god til at skabe relationer. Du trives med et afvekslende job i et ungt miljø, hvor du i høj grad selv tilrettelægger din hverdag.

Du får spændende udfordringer med gode muligheder for at vokse med virksomheden og opgaverne. Ansættelsesvilkår forhandles på et attraktivt niveau.

Send din ansøgning, bilagt CV til hr@servio.dk senest mandag d. 6. februar 2012. Hvis du har spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte Adm. Direktør Nicolaj Johansen på 35 27 80 90 eller naj@servio.dk.

SERVIO A/S
Solrød Center 20C
2680 Solrød Strand

